Памятка по антикоррупционному поведению

Взятка — принимаемые должностным лицом материальные ценности (предметы или деньги) или иная имущественная выгода или услуги за действие (или бездействие), в интересах взяткодателя, которое это лицо могло или должно было совершить в силу своего служебного положения.

Действия по передаче и приёму взятки в России противозаконны и подпадают под действие Уголовного кодекса Российской Федерации. Термин «взятка» чаще используется для обозначения подкупа государственного служащего, тогда как для обозначения подкупа сотрудника коммерческой структуры принято использовать термин «коммерческий подкуп». Получение и дача взятки, а также коммерческий подкуп является одним из проявлений коррупции.

Часто в массовом сознании взятка ассоциируется с денежными купюрами, однако подарок, от которого зависит принятие решений, также может считаться взяткой, если его стоимость превышает оговоренную законом сумму. Так в России — сумма не должна превышать 3 000 рублей (п. 1 ст. 575 ГК РФ).

Взяткой могут быть признаны:

Предметы - деньги, в том числе валюта, банковские чеки и ценные бумаги, изделия из драгоценных камней и металлов, автомашины, продукты питания, техника, бытовые приборы и другие товары, квартиры, дачи, гаражи, земельные участки и другая недвижимость;

Услуги и выгоды - лечение, ремонтные и строительные работы, санаторные и туристические путевки, оплата развлечений и других расходов безвозмездно или по заниженной стоимости;

Завуалированная форма взятки - банковская ссуда в долг или под видом погашения несуществующего долга, оплата товаров, купленных по заниженной цене, покупка товаров по завышенной цене, заключение фиктивных трудовых договоров с выплатой заработной платы взяточнику, его родственникам или друзьям, получение льготного кредита, завышение гонораров за лекции, статьи и книги, преднамеренный проигрыш в карты, «случайный» выигрыш в казино, прощение долга, уменьшение арендной платы, увеличение процентных ставок по кредиту и т.д.

В современном российском уголовном праве есть следующие преступления, связанные со взяточничеством:

• получение взятки (ст. 290 УК РФ),

• дача взятки (ст. 291 УК РФ),

* посредничество при взяточничестве (ст. 291.1 УК РФ),

• коммерческий подкуп (ст. 204 УК РФ),

* провокация взятки или коммерческого подкупа (ст. 304 УК РФ).

Примечание. Лицо, являющееся посредником во взяточничестве, освобождается от уголовной ответственности, если оно после совершения преступления активно способствовало раскрытию и (или) пресечению преступления *и добровольно* сообщило органу, имеющему право возбудить уголовное дело, о посредничестве во взяточничестве.

Действия и высказывания, которые могут быть восприняты как согласие  
принять взятку или как просьба о даче взятки:

* употребление фраз: «вопрос решить трудно, но можно», «договоримся», «нужны более веские аргументы», «нужно обсудить параметры в другой обстановке», «ну что делать будем?» и т.п;
* разговоры на темы: низкий уровень заработной платы, нехватка средств, желание приобрести имущество или услугу, отсутствие работы у близких, необходимость поступления детей в образовательные учреждения;
* получение подарков и приглашений в рестораны;
* просьбы (либо предложения): о предоставлении скидки, услуг по подготовке необходимых документов, взносе в благотворительный фонд, поддержке конкретной спортивной команды;
* действия: неожиданно прерывать беседу и под благовидным предлогом оставлять посетителя одного в кабинете, оставив при этом открытыми ящик стола, папку с материалами, сумку, портфель и т.п.;
* написание посторонних цифр на бумаге или их набор на калькуляторе с последующей их демонстрацией посетителю.

Внимание!

Вас могут провоцировать на принятие или дачу взятки с целью компрометации

(статья 304 УК РФ)

Ваши действия в случае вымогательства или провокации взятки (подкупа):

* вести себя крайне осторожно, вежливо, без заискивания, не допуская опрометчивых высказываний, которые могли бы трактоваться вымогателем как готовность, либо как категорический отказ дать взятку или совершить подкуп;
* внимательно выслушать и точно запомнить поставленные Вам условия (размеры сумм, наименование товаров и характер услуг, сроки и способы передачи взятки, форма коммерческого подкупа, последовательность решения вопросов);
* постараться перенести вопрос о времени и месте передачи взятки до следующей беседы или, если это невозможно, предложить хорошо знакомое Вам место для следующей встречи;
* поинтересоваться у собеседника о гарантиях решения вопроса в случае дачи взятки или совершения подкупа;
* не берите инициативу в разговоре на себя, больше «работайте на прием», позволяйте потенциальному взяткополучателю «выговориться», сообщить Вам как можно больше информации.